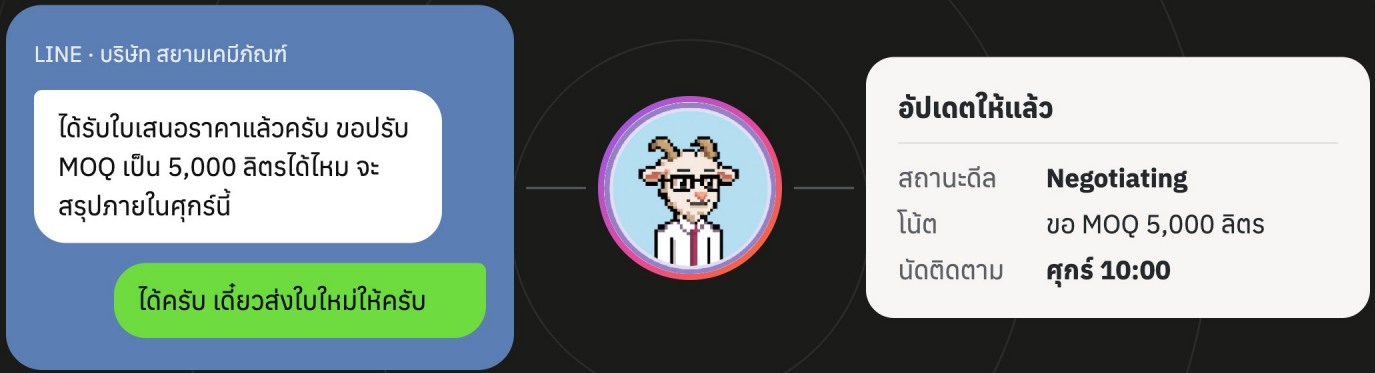
wisible

Outsmart The Best

No More Manual Data Entry.

ดาต้าเข้าเอง AI ทำงานแทน

Wisible Genius Goat อ่าน LINE และอีเมลของทีมขาย บันทึกลงระบบให้เอง พร้อมจับสัญญาณและแนะนำสิ่งที่ควรทำต่อ



Sales CRM สำหรับทีมขาย B2B ไทย

wisible.com

> **ขอความร่วมมือก็แล้ว ขอร้องก็แล้ว**
> **ขู่ไม่นับคอมมิชชันก็แล้ว เซลส์ก็ยังไม่กรอก**

CRM ที่ไม่มีดาต้า ก็แค่สมุดจดออนไลน์ราคาแพง

AI กินดาต้าเป็นอาหาร ไม่มีดาต้า ต่อให้ใช้ AI ที่เก่งที่สุดก็ไร้ประโยชน์ และบางเรื่องเซลส์ก็ไม่อยากให้หัวหน้ารู้ เช่น ลูกค้า complain หรือกำลังจะไปซื้อคู่แข่ง



คนไม่อยากกรอก ก็ไม่ต้องกรอก

ให้ AI กรอกแทน



Genius Goat

AI Agent ที่ทำงานแทนทีมขาย

บันทึกแทน

อ่าน LINE และอีเมล แล้วอัปเดตสถานะดีล โน้ต และวันนัดติดตามให้เอง

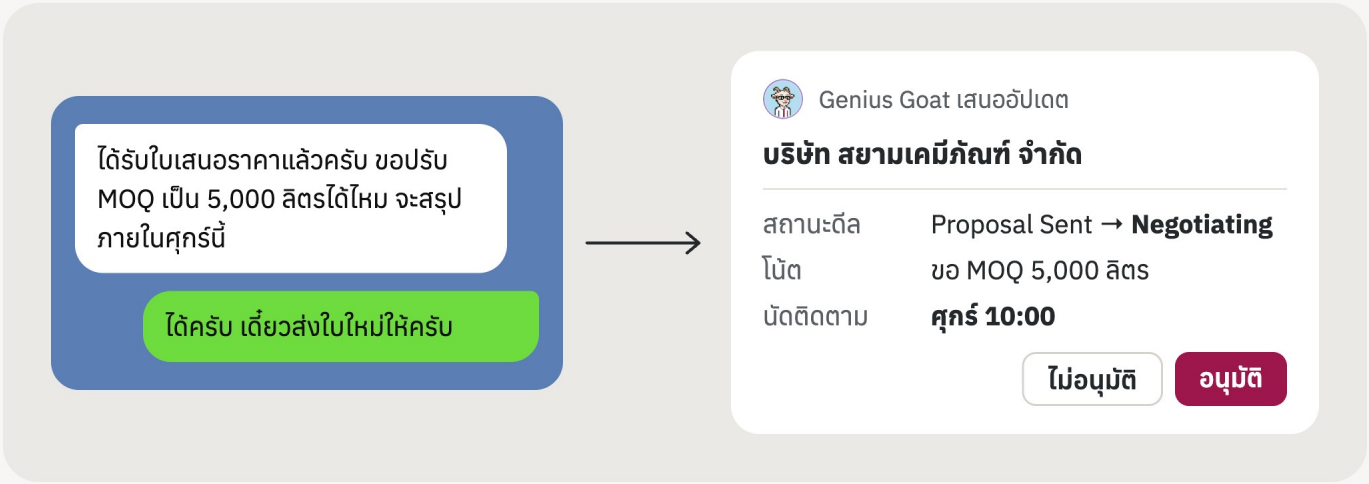
No more manual data entry

จับสัญญาณ

เจอสัญญาณซื้อ สัญญาณอันตราย สินค้าและคู่แข่งที่ลูกค้าพูดถึง และรายงานทั้งข่าวดีและข่าวร้าย แม้เรื่องที่เซลส์ไม่อยากให้หัวหน้ารู้

แนะนำ

บอก next best action ของแต่ละดีล ว่าควรทำอะไรต่อ



ตัวอย่างการทำงาน (ข้อมูลสมมติ)

ทำงานตลอด 24 ชั่วโมง ไม่หยุดเสาร์-อาทิตย์และวันหยุด

อ่านเฉพาะบัญชีที่อนุญาต และกรองอีเมลส่วนตัวกับอีเมลโฆษณาออก

เลือกได้ว่าจะให้อนุมัติก่อน หรืออัปเดตอัตโนมัติ

ไม่ใช่แค่กรอก แต่เห็นสิ่งที่ซ่อนอยู่ในทุกบทสนทนา

หนึ่งดีล หนึ่งการ์ด ผู้จัดการเห็นทันทีว่าลูกค้าสนใจแค่ไหน มีความเสี่ยงอะไร และต้องทำอะไรต่อ

บริษัท สยามเคมีภัณฑ์ จำกัด

Caustic Soda 50% · สรุปจาก LINE และอีเมล 7 วันล่าสุด



● **สัญญาณซื้อ**	ถามรายละเอียดสินค้าซ้ำ ขอสเปกและเอกสาร MSDS เพิ่ม
● **สัญญาณอันตราย**	ต่อว่าราคารอบนี้สูงกว่าทุกครั้ง ขู่ว่าจะไปซื้อเจ้าอื่น
● **ข่าวดี**	จะขยายไลน์ผลิต ต้องใช้สินค้าเพิ่มขึ้นปีหน้า
● **ข่าวร้าย**	complain ว่าล็อตล่าสุดส่งช้ากว่ากำหนด 3 วัน
○ **สินค้าที่พูดถึง**	Caustic Soda 50% และถามถึงสินค้าตัวอื่นที่เราขาย (โอกาส cross-sell)
○ **คู่แข่งที่กล่าวถึง**	"เจ้าอื่นเสนอราคาต่ำกว่า 5%"

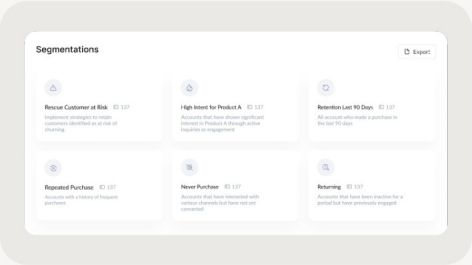
Next best action

โทรหาลูกค้าภายในวันนี้ ส่งสเปกที่ขอ ขอโทษเรื่องส่งช้า และเสนอราคาตามปริมาณใหม่ ก่อนลูกค้าตัดสินใจไปเจ้าอื่น

ตัวอย่างการ์ด (ข้อมูลสมมติ)

รายงานทั้งข่าวดีและข่าวร้าย
แม้เรื่องที่เซลส์ไม่อยากให้หัวหน้ารู้

เมื่อดาต้าครบ ทุกเครื่องมือก็ทำงานได้จริง



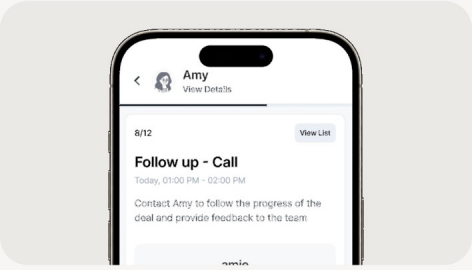
ดูแลลูกค้ากลุ่มเสี่ยงได้ทันท่วงที

แบ่งกลุ่มลูกค้าอัตโนมัติ อุดรอยรั่วสำคัญ เช่น ลืมตามลูกค้าเก่าซึ่งเป็นรายได้หลัก

สรุปส่งตรงถึงผู้บริหารทุกเช้าทาง LINE

อ่านง่ายเหมือนข่าวตอนเช้า และแจ้งเตือนทันทีเมื่อพบความเสี่ยง



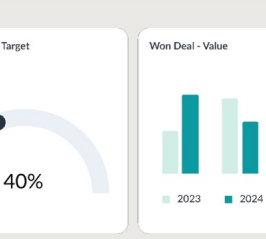


ทีมภาคสนามทำงานผ่านแอปมือถือ

วางแผนเข้าพบลูกค้า เช็กอิน เสนอโปรโมชัน และถ่ายรูปหน้างาน ตามที่แอปบอก

วัดผลและปรับกลยุทธ์ได้ทันที

เห็นยอดขายเทียบเป้าแบบเรียลไทม์ จากดาต้าที่ครบจริง



ครบทุกเครื่องมือที่ทีมขายต้องใช้

- Genius Goat
- Lead Capturing
- Quotation
- Configuration
- Sales Target
- Custom Field
- Product Master
- Smart Workflow
- Report
- To Do
- Google Sheets
- Add-On

เสียงจากลูกค้า



“เราต้องการโปรแกรมที่มาช่วยรวบรวม Data, User-friendly และทุกคนสามารถใช้งานผ่านโทรศัพท์มือถือได้ ซึ่งตอนนั้นเราทดลองใช้หลายโปรแกรม แต่ Wisible ตอบโจทย์ความต้องการของเราที่สุด”

Worasak Charnpaiboolrat
CEO at VOLVO MWONE



“ผมเป็นทั้งผู้ก่อตั้ง ทั้งเซลส์ ทั้งผู้จัดการ พอจะขยายทีม จึงต้องหาระบบที่ช่วยลดงานซ้ำซ้อน และส่งต่องานให้ทีมใหม่ได้ทันที ซึ่ง Wisible ตอบโจทย์ตรงนี้”

Pongthanet Sombatmak (Khun Ek)
Founder at Cumulate Plus Co., Ltd.

พาร์ทเนอร์ของเรา

กว่า 200 บริษัท ไว้วางใจใน WISIBLE

wisible

ยุค AI ใครใช้ดาต้าตัดสินใจได้ดีกว่า
คือผู้ชนะ

Outsmart The Best.

ปรึกษาวิธีเพิ่มรายได้ฟรี

คุยกับทีม Wisible ทาง LINE ได้เลย

Add LINE Official →

LINE

Web wisible.com
Phone 02 106 9744
LINE @wisiblecrm
Address 1010 Shinawatra Tower 3, Room 3227, 32nd Floor, Vibhavadi Rangsit Road, Chatuchak, Chatuchak, Bangkok 10900

